

FICHE PRODUIT

Audit	Conseil	Formation	Choix outils S.I
-------	---------	-----------	---------------------



Contact

Armand BOUTET, Directeur associé

Tél : 06 70 52 20 49

E-mail : aboutet@scoop-conseil.com

5, chemin du fond de Marmeret
78680 EPONE

aboutet@scoop-conseil.com

www.scoop-conseil.com

Création : 2007

Couverture géographique : France

Produit : sélectionner son prestataire

Objectif : Vous aider à choisir au mieux le prestataire logistique qui conviendra le mieux à votre activité.

Coût : 8 jours pour l'ensemble des phases soit 8.000€

Si intervention sur l'une des phases : 1000€ par journée

Présentation générale

Scoop Conseil est un cabinet conseil spécialisé sur la performance logistique et supply chain qui se propose de vous apporter :

- ➊ Plus de 25 ans d'expertise opérationnelle et fonctionnelle logistique et Supply Chain pour vous faire gagner du temps et aller à l'essentiel.
- ➋ Une approche pragmatique et opérationnelle qui permet de vous proposer des solutions "sur mesure" adaptées à votre contexte, votre taille et vos ambitions.
- ➌ Des leviers d'amélioration Supply Chain pour booster votre développement commercial, mieux gérer la demande, optimiser vos approvisionnements, réorganiser votre réseau de distribution et réduire vos coûts et votre niveau de stocks sur la chaîne logistique.

Description de l'offre

Si vous recherchez un prestataire logistique pour l'un ou plusieurs de vos sites logistiques, détenus en compte propre ou déjà externalisés.

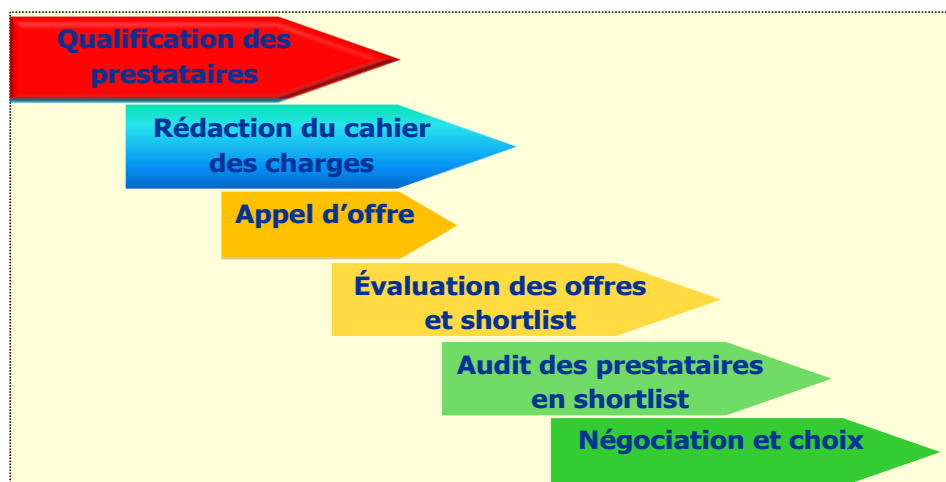
Nous vous proposons de vous accompagner avant le lancement de l'appel d'offre pour choisir un prestataire logistique, depuis la pré-qualification des prestataires pouvant répondre à votre type d'activité, en passant par la rédaction du cahier des charges jusqu'à recommandation du prestataire qui répondra au mieux à vos attentes.

PERFORMER

TRANSFORMER VOTRE SUPPLY CHAIN

Optimisez votre organisation, vos stocks, vos coûts et votre taux de service.

Caractéristiques de l'offre : SYNOPSIS



Durée moyenne totale des phases 1 à 6 : de 2 à 4 mois

Pré-requis	- Aucun
Principales étapes	<ul style="list-style-type: none"> - Analyse contexte et activité de l'entreprise et Pré-qualification des prestataires potentielles: 1/2 journée - Rédaction du cahier des charges (attentes clients) : 1 jour - Rédaction Appel d'offre : 1 jour - Evaluation des offres et short-list : 2 jours - Audit des prestataires (visites, benchmarking) : 2 jours - Négociation tarifaire et plan de mise en œuvre : 2 jours - Comité de pilotage pour le choix final : 1/2 journée
Supports utilisés	<ul style="list-style-type: none"> - Modèles Cahier des Charges et Appel d'offre - Questionnaire d'évaluation d'un prestataire
Livrables	<ul style="list-style-type: none"> - Cahier des charges - Appel d'offre - Benchmarking d'évaluation des prestataires - Tableau de bord Audit des prestataires - Rapport final et recommandation
Coût	- 1000€ par journée TOTAL 6 phases : 8 jours à 8.000€
Suivi	Sous forme de conseil individuel ou d'action collective menée avec un groupe de PME rencontrant les mêmes problématiques.

REFERENCES CLIENTS : BAYER – INAPA – CARREFOUR – (HAYS Logistics intervention côté prestataire logistique pour gagner l'appel d'offre dans la grande distribution)