

# FICHE PRODUIT

Audit	Conseil	Formation	Choix outils S.I
-------	---------	-----------	---------------------



5, chemin du fond de Marmeret  
78680 EPONE

aboutet@scoop-conseil.com

[www.scoop-conseil.com](http://www.scoop-conseil.com)

Création : 2007

Couverture géographique : France

## Contact

**Armand BOUTET**, Directeur associé

Tél : 06 70 52 20 49

E-mail : [aboutet@scoop-conseil.com](mailto:aboutet@scoop-conseil.com)

## Produit : sélectionner son prestataire

**Objectif** : Vous aider à choisir au mieux le prestataire logistique qui conviendra le mieux à votre activité.

**Coût** : à évaluer (proposition commerciale sur base de la durée et des étapes d'accompagnement jusqu'à la recommandation du choix de prestataire).

## Présentation générale

**Scoop Conseil est un cabinet conseil spécialisé sur la performance logistique et supply chain qui se propose de vous apporter :**

- Plus de 25 ans d'expertise opérationnelle et fonctionnelle logistique et Supply Chain pour vous faire gagner du temps et aller à l'essentiel.
- Une approche pragmatique et opérationnelle qui permet de vous proposer des solutions "sur mesure" adaptées à votre contexte, votre taille et vos ambitions.
- ➔ Des leviers d'amélioration Supply Chain pour booster votre développement commercial, mieux gérer la demande, optimiser vos approvisionnements, réorganiser votre réseau de distribution et réduire vos coûts et votre niveau de stocks sur la chaîne logistique.

## Description de l'offre

Si vous recherchez un prestataire logistique pour l'un ou plusieurs de vos sites logistiques, détenus en compte propre ou déjà externalisés.

Nous vous proposons de vous accompagner avant le lancement de l'appel d'offre pour choisir un prestataire logistique, depuis la pré-qualification des prestataires pouvant répondre à votre type d'activité, en passant par la rédaction du cahier des charges jusqu'à recommandation du prestataire qui répondra au mieux à vos attentes.



## Caractéristiques de l'offre : SYNOPSIS



### DETAIL DE LA DERNIERE PHASE :

#### NEGOCIATION ET CHOIX FINAL

Évolution des notations en prenant en compte le résultat des audits

#### Négociation

- Comparaison ligne à ligne des coûts à l'unité d'œuvre
- Réduction des écarts
- Engagements éventuels du prestataire sur des plans d'action d'amélioration
- Éléments qualitatifs

#### Choix en comité de pilotage du scénario et du / des prestataires

Chaque prestataire viendra présenter son offre selon un ordre du jour standardisé :

- Offre technique**
  - o Aspects métiers
  - o Engagements de performance
- Offre financière**
  - o Coûts de démarrage
  - o Modalités de facturation : partie fixe / partie variable
- Organisation et management**
- Démarche de progrès continu**

#### Notation des offres avec l'équipe projet

#### Compilation des notes

#### Décision short-liste en comité de pilotage

**REFERENCES CLIENTS :** BAYER – INAPA – CARREFOUR – (HAYS Logistics intervention côté prestataire logistique pour gagner l'appel d'offre dans la grande distribution)